



DIE PAPE Consulting Group AG sucht SIE

Die PAPE Consulting Group AG ist seit über 25 Jahren auf dem Markt und war von Beginn an Branchen-Vorreiter und Querdenker. Das Handelsblatt nennt uns „Die Andersmacher“. Es war noch nie so komplex, hochkarätige Kandidaten für einen Unternehmenswechsel zu gewinnen. Genau hier sind wir besonders erfolgreich. Warum? Das verraten wir Ihnen gerne im persönlichen Gespräch. Bei uns gibt es keine Plattitüden, die Mehrwerte für unsere Klienten sind echt und geben unseren Beratern wichtige Wettbewerbsvorteile.

Mit unserem ****Franchise-Partnermodell**** unterstützen wir seit 2001 Existenzgründer als auch erfahrene Personalberater in ihrer Selbständigkeit und verhelfen ihnen zu einer erfolgreichen Karriere als "Headhunter" und Unternehmer in einem hochattraktiven Umfeld. Wir sind ausgezeichnet worden von Experteer als "Headhunter of The Year", vom FOCUS Magazin als Top Beratung, der Wirtschaftswoche/ Handelsblatt als TOP Mittelstandsdienstleister und von "DIE Welt" als Top Beratung. Gute Gründe, den Weg mit uns zu gehen?

Unternehmer sein - aber nicht allein! Das ist die Kernaussage unseres Modells. In diesem Kontext bieten wir Ihnen eine langfristige und erfolgreiche Partnerschaft in einem renommierten Unternehmen und Brand als

Personalberater / Partner bei PAPE

JOB-ID: 10262

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- Sie sind bereits erfolgreich als Personalberater tätig und haben es satt, weiter als Einzelkämpfer im Markt oder in einer großen Struktur als kleines Licht zu agieren?
- Sie kommen aus dem Management und wollen endlich selbständig sein?
- Als angestellter Berater bleibt zu wenig Ihres erwirtschafteten Honorars für Sie übrig?
- Als Berater sind Sie bereits in einem Franchisesystem und müssen bis zu 50% Ihres Honorars abgeben?
- Sie möchten unabhängig sein und dennoch nicht alleine agieren?
- Sie fühlen sich eingeschränkt in Ihren Aktivitäten und möchten Ihren Klienten auch gerne eine breitere Dienstleistungspalette bieten?

Dann sind Sie bei uns richtig!

DIE POSITION

- Goolgen Sie doch mal das Wort: „Personalberatung“ und Sie werden uns unter 4.8 Mio Suchergebnissen auf der ersten Seite in den Top-Resultaten finden. Das kommt nicht von ungefähr. Google misst unter anderem die Bewertungen, Trustlinks, den Traffic und die Popularität der Seite.
- Das Focus Wirtschaftsmagazin in Zusammenarbeit mit XING hat uns wiederholt ausgezeichnet, von 2014 durchgehend bis 2021, als Top-Personalberatung in Deutschland. Auch die Welt, XING und Experteer haben unsere Arbeit wiederholt ausgezeichnet.
- Das ist eine sympathische Bestätigung unserer Arbeit und macht uns auch ein wenig stolz, viel wichtiger aber sind die vielen positiven Feedbacks unserer Klienten

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



und die Zufriedenheit bei jeder einzelnen Besetzung. Für alle Parteien. Das ist der „perfect Fit“, den wir meinen.

Sie suchen eine "Dachorganisation", mit gemeinsamen Interessen, einer einzigartigen Positionierung mit echten Mehrwerten für Ihre Klienten, erfahrenen "Sparringspartnern" und wissen, dass man gemeinsam immer schlagkräftiger ist als jeder für sich allein?

Dann werden Sie Franchise-Partner bei PAPE!

Die PAPE Consulting Group AG ist Lösungsanbieter für alle Themen der Personalbeschaffung. PAPE ist derzeit in ausgewählten Bereichen eine der führenden Personalberatungsunternehmen in Deutschland.

Wir bieten unseren Klienten eine komplette Dienstleistungspalette, die vom "Executive Search" für die Besetzung hochrangiger Führungspositionen über HR Beratung, Interimsmanagement, Employer Branding, Netzwerk- und eRecruiting bis zu Personalmarketing und kreativen Werbeagentur-Dienstleistungen reicht.

Unser System lebt von der Synergie der Partner untereinander in Verbindung mit einer gemeinsamen Grundausrichtung, Positionierung und unserem hohen Qualitätsanspruch. Dieses System wird von PAPE als Dachorganisation begleitet und hält das gesamte Know-how einer seit vielen Jahren führenden, erfolgreichen Personalberatung ständig verfügbar. Das Know-how betrifft die Projektabläufe, Akquisitionsstrategien, Kontakte, Netzwerke, Geschäftspartner und eine Datenbank mit über 40.000 hochqualifizierten Kandidaten.

Jeder bringt mit seiner Persönlichkeit, seiner Präsenz am Markt und seinem Know-how neue wertvolle Bereicherungen und Geschäftsmöglichkeiten mit ein, die andere Partner nutzen können und die so jedem Einzelnen Wettbewerbsvorteile im Markt bringen.

Die PAPE AG verfügt über Methoden, Werkzeuge und Geschäftsideen, die es im Markt in dieser Konstellation bei keiner anderen Personalberatung gibt. Wir sind dafür bekannt, immer Pionier in unserer Branche zu sein und uns unseren Erfolg durch neue Ideen, frisches Denken und einen wirklichen Mehrwert für unsere Klienten und Kandidaten durch echte Wettbewerbsvorteile erarbeitet zu haben.

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



Ihre Vorteile als Franchise-Nehmer auf einen Blick:

- Sie können sofort produktiv starten und müssen sich nicht um Ihre Infrastruktur kümmern. Ob Datenbank, Website mit "Nummer eins" Positionierung bei Google, Geschäftsausstattung, Rechnungswesen, namhafte Klienten-Referenzen, Support, Infrastruktur uvm.
- Pape leistet viel Presse-, Medien- und Öffentlichkeitsarbeit, Sie profitieren von diesen Aktivitäten in Ihrem Tagesgeschäft
- Sie profitieren von den Erfahrungen unserer etablierten Partner und von unserem Know-how und den Synergien
- Verglichen mit einer Personalberatung, die als Einzelunternehmen auftritt, bieten Sie Ihren Kunden ein wirklich komplettes "Lösungsportfolio", Sie treten von Anfang an professionell auf, erhalten eine komplette Geschäftsausstattung, Werbematerialien und ein ausgefeiltes Marketing-Konzept
- Sie sind von Anfang an ein adäquater Partner für große Unternehmen
- Sie arbeiten mit unserer Datenbank, die den kompletten Arbeitsprozess des Personalberaters abbildet und Sie in Ihrer Arbeit auf unentbehrliche Weise unterstützt
- Gemeinsam mit uns gehen Sie im Vergleich zur eigenständigen Existenzgründung ein geringeres unternehmerisches Risiko ein.
- Durch die Nähe und Zusammenarbeit mit uns genießen Sie eine höhere Kreditwürdigkeit bei Banken
- Sie sind als Franchise-Nehmer selbstständig und haben alle unternehmerischen Freiheiten
- Sie profitieren von unserem etablierten Namen und übernehmen von der AG akquirierte Projekte oder Teilaufgaben daraus

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



- Durch das Einbringen Ihrer besonderen Stärken erweitern Sie unser Kompetenzspektrum und generieren so zusätzlichen Umsatz als Dienstleister für andere Partner

DER IDEALE KANDIDAT

- Sie sind bereits einige Jahre erfolgreich als Personalberater tätig und verfügen über ein gutes Netzwerk an Klientenverbindungen und Geschäftsmöglichkeiten. Sie haben einen guten Background in dem Markt, in dem Sie einen echten Mehrwert bieten können.
- Auch als Manager in der Industrie können Sie bei uns "einsteigen" und sich zu einem erfolgreichen Berater entwickeln. Wir unterstützen Sie dabei!
- Ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein in der Projektarbeit ist genauso wichtig wie vor allem vertriebsorientiertes Denken und Handeln. Vertriebstalent heißt in unserem Empfinden besonders gut zuzuhören, Chancen zu erkennen und umzusetzen.
- In unserem Verständnis stehen Klient und Kandidat gleichermaßen im Zentrum unserer Aktivitäten. Beide Seiten zufrieden zu stellen, kompetent, engagiert und glaubwürdig zu beraten und daraus die richtigen Schlüsse zu ziehen, gehört in unserem Ansatz zu den Hauptkriterien erfolgreicher Arbeit als Berater bei PAPE.
- Eigenständigkeit und unternehmerisches Denken und Handeln gehört zu den wesentlichen Merkmalen, als Partner in unserem System erfolgreich agieren zu können.
- Unser Claim "Create for recruiting" definiert unsere Aufgabe und das Versprechen für unser Klientel, querzudenken und auch anspruchsvolle und schwierige Aufgaben mit Phantasie und Engagement zu lösen - und dabei immer wieder neue Wege zu gehen.

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

GET IN TOUCH

Mehr finden Sie hier: [Mehr zum Partnermodell](<http://www.pape.de/kontakte/partnermodell.html>)

Reden Sie mit uns, als "Prämie" lockt eine interessante, nie langweilige Geschäftsverbindung!

Christian Pape
Pape Consulting Group AG
Tel. 089 / 899 36 06 (Office)
c.pape@pape.de

Berater : Christian Pape
Berater E-Mail : c.pape@pape.de
Berater Telefon : +49 89 -954 599 7-0



**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



ÜBER UNS

Vielfach ausgezeichnet von der WIRTSCHAFTSWOCHE • FOCUS • DIE WELT • EXPEERTEER • und als HEADHUNTER OF THE YEAR ist PAPE als Personalberatung eine der führenden Unternehmen in Deutschland und verlässlicher Partner im Besetzen hochkarätiger Spezialisten und Führungskräfte in ausgewählten Branchen und Positionen.

Schwerpunkte der PAPE Consulting Group AG Personalberatung, die seit 30 Jahren erfolgreich am Markt agiert, ist der Ansatz als Lösungsanbieter. Das beinhaltet das Recruiting von Fach- und Führungskräften, den Executive Search auf Top Management, C-Level und Vorstandsebene, die Durchführung von Assessments, Coachings, Trainings, Diagnostik sowie das Outplacement/ Newplacement. Hinzu kommen neue innovative Methoden, wie Perspektivenberatung, Staffing-Pro, VideoCoaching und inverses Headhunting.

Zu den Klienten gehören mehr als 1.500 Unternehmen aus allen Branchen, von Start up's, kleinen und mittelständischen Firmen bis hin zu weltweit tätigen, internationalen Konzernen.

Durch den Ansatz als Lösungsanbieter unterscheidet sich PAPE ganz wesentlich von den Mitbewerbern sowie durch die branchenbezogene Qualifikation der Berater und den unbedingten Willen und das Versprechen, jedes Mandat erfolgreich umzusetzen.

Das höchste Ziel ist immer der „Perfect Match“ zwischen personalsuchendem Unternehmen und hochqualifizierten Kandidaten.

C r e a t e for recruiting!

PAPE Consulting Group AG Personalberatung

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 954 5997-0
<https://www.pape.de>

PAPE – THE AWARD WINNING COMPANY



HEADHUNTER
OF THE YEAR

Wir sind sehr stolz über die vielen Auszeichnungen, die wir als Personalberatung für unsere Arbeit erhalten und die mehr aussagen, als wenn man sich nur selbst bewundert.

In 2020 sind wir vom **Handelsblatt & WirtschaftsWoche** in der Branche „Personalberatung“ als TOP Mittelstandsdienstleister ausgezeichnet worden. Zudem hat uns auch **DIE WELT** 2020 erneut zur TOP Beratung gewählt. Das **FOCUS Magazin** hat uns mitgeteilt, dass wir auch **2020 wieder zu Deutschlands Top-Personaldienstleistern** gehören. In den Jahren zuvor haben wir u.a. den **Branchen-Oscar „Headhunter of The Year“** von Experteer mit XING erhalten.

Es ist Ehre und Verpflichtung zugleich, auch in Zukunft Pionier und Branchenvorreiter zu sein.

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.