

Die PAPE Consulting Group AG ist seit über 25 Jahren auf dem Markt und war von Beginn an Branchen-Vorreiter und Querdenker. Das Handelsblatt nennt uns „Die Andersmacher“. Es war noch nie so komplex, hochkarätige Kandidaten für einen Unternehmenswechsel zu gewinnen. Genau hier sind wir besonders erfolgreich. Warum? Das verraten wir Ihnen gerne im persönlichen Gespräch. Bei uns gibt es keine Plattitüden, die Mehrwerte für unsere Klienten sind echt und geben unseren Beratern wichtige Wettbewerbsvorteile.

Mit unserem ****Franchise-Partnermodell**** unterstützen wir seit 2001 Existenzgründer als auch erfahrene Personalberater in ihrer Selbständigkeit und verhelfen ihnen zu einer erfolgreichen Karriere als "Headhunter" und Unternehmer in einem hochattraktiven Umfeld. Wir sind ausgezeichnet worden von Experteer als "Headhunter of The Year", vom FOCUS Magazin als Top Beratung, der Wirtschaftswoche/ Handelsblatt als TOP Mittelstandsdienstleister und von "DIE Welt" als Top Beratung. Gute Gründe, den Weg mit uns zu gehen?

Unternehmer sein - aber nicht allein! Das ist die Kernaussage unseres Modells. In diesem Kontext bieten wir Ihnen eine langfristige und erfolgreiche Partnerschaft in einem renommierten Unternehmen und Brand als

Personalberater / Partner bei PAPE*

Projektnummer: 10262

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

- Sie sind bereits erfolgreich als Personalberater tätig und haben es satt, weiter als Einzelkämpfer im Markt oder in einer großen Struktur als kleines Licht zu agieren?
- Sie kommen aus dem Management und wollen endlich selbständig sein?
- Als angestellter Berater bleibt zu wenig Ihres erwirtschafteten Honorars für Sie übrig?
- Als Berater sind Sie bereits in einem Franchisesystem und müssen bis zu 50% Ihres Honorars abgeben?
- Sie möchten unabhängig sein und dennoch nicht alleine agieren?
- Sie fühlen sich eingeschränkt in Ihren Aktivitäten und möchten Ihren Klienten auch gerne eine breitere Dienstleistungspalette bieten?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Die Position

- Googlen Sie doch mal das Wort: „Personalberatung“ und Sie werden uns unter 4.8 Mio Suchergebnissen auf der ersten Seite in den Top-Resultaten finden. Das kommt nicht von ungefähr. Google misst unter anderem die Bewertungen, Trust-links, den Traffic und die Popularität.
- Das Focus Wirtschaftsmagazin in Zusammenarbeit mit XING hat uns erneut ausgezeichnet, von 2014 bis durchgehend 2018: als Top-Personalberatung in Deutschland. Auch die Welt, XING und Experteer

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nichts in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft,

Der ideale Kandidat

- Sie sind bereits einige Jahre erfolgreich als Personalberater tätig und verfügen über ein gutes Netzwerk an Klientenverbindungen und Geschäftsmöglichkeiten. Sie haben einen guten Background in dem Markt, in dem Sie einen echten Mehrwert bieten können.
- Auch als Manager in der Industrie können Sie bei uns "einsteigen" und sich zu einem erfolgreichen Berater entwickeln. Wir unterstützen Sie dabei!
- Ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein in der Projektarbeit ist genauso wichtig wie vor allem **vertriebsorientiertes Denken und Handeln**. Vertriebstalent heisst in unserem Empfinden besonders gut zuzuhören, Chancen zu erkennen und umzusetzen.
- In unserem Verständnis stehen Klient und Kandidat gleichermaßen im Zentrum unserer Aktivitäten. Beide Seiten zufriedenzustellen, kompetent, engagiert und glaubwürdig zu beraten und daraus die richtigen Schlüsse zu ziehen, gehört in unserem Ansatz zu den Hauptkriterien erfolgreicher Arbeit als Berater bei PAPE.
- Eigenständigkeit und unternehmerisches Denken und Handeln gehört zu den wesentlichen Merkmalen, als Partner in unserem System erfolgreich agieren zu können.
- Unser Claim "Create for recruiting" definiert unsere Aufgabe und das Versprechen für unser Klientel, querzudenken und auch anspruchsvolle und schwierige Aufgaben mit Phantasie und Engagement zu lösen - und dabei immer wieder neue Wege zu gehen.



Kontakt

Mehr finden Sie hier: [Mehr zum Partnermodell](<http://www.pape.de/kontakte/partnermodell.html>)

Reden Sie mit uns, als "Prämie" lockt eine interessante, nie langweilige Geschäftsverbindung!

Ihr Berater:

Christian Pape

FON 089 954 5997-0

Christian Pape

Pape Consulting Group AG

Tel. 089 / 899 36 06 (Office)

c.pape@pape.de

<mailto:c.pape@pape.de>

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nichts in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d