
- Job Spezifikation -
Position: Technischer Außendienstmitarbeiter
Region Rosenheim m/w*
Projektnummer: 12801

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

Pape Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 899 3606
www.pape.de

München, den 10.03.2019

- Job Spezifikation - Projektnummer: 12801 -



Ihr Berater:
Andreas Schönemann
FON 089 899 3606

Unser Mandant ist ein Technisches Großhandelsunternehmen mit 200 Mitarbeitern und beliefert Industrieunternehmen und Werkstätten mit technischen Komponenten, wie z.B. Wälzlager, Antriebstechnik und Dichtungstechnik. Um das im Großraum Rosenheim bestehende Potential noch besser zu erschließen suchen wir deshalb im Exklusivauftrag eine/n

Technischer Außendienstmitarbeiter Region Rosenheim m/w

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Für den technisch versierten und interessierten Vertriebsprofi bieten sich alle Chancen eines erfolgreichen, soliden, inhabergeführten Unternehmens. Professionalität und die Möglichkeit, selbstständig zu entscheiden und sein Gebiet kontinuierlich auszubauen sind Eckpunkte des Erfolgs. Eine Kultur welche sportlichen Wettbewerb mit Teamgeist verbindet bietet die Chance zur Identifikation und persönlicher Entwicklung

Die Position

Als Technischer Verkäufer im Außendienst (m/w) sind Sie für die Betreuung bestehender Kunden sowie die aktive Marktbearbeitung verantwortlich. Die Aufgaben im Einzelnen:
Kompetenter technischer und kommerzieller Ansprechpartner für die Kundschaft im Anlagen- und Maschinenbau, sowie in der Chemischen und Nahrungsmittelindustrie
Wachstumsmanagement bei bestehender Kundschaft
Akquisition von Neukunden
Unterstützung/Umsetzung bei der Ausarbeitung von technischen Angeboten
Analyse von Kundendaten und kundenspezifischer Absatz- und Umsatzdaten
Vertragsgestaltung/-verhandlung
Vorbereitung/Teilnahme an Fachtagungen und Messen
Schnittstelle zwischen Kundschaft, Verkauf, Customer Service sowie
Produktmanagement
Vertriebliche Betreuung des bestehenden Kundenstammes
Aufbau von Neukundenbeziehungen
Planung der Geschäftsentwicklung
Erstellung der entsprechenden Angebote
Marktrecherche und Informationsaustausch mit Vertriebsleitung und Produktmanagement über neue Kunden- und Marktanforderungen
Ein Fixum plus monatliche Provision, dabei gibt es in der Probezeit eine Garantieprovision
13 Gehälter plus Urlaubsgeld und Jahresbonus
Homeoffice, Firmenwagen, Laptop, Firmenhandy, Betriebliche Altersvorsorge und ein unbefristeter Arbeitsvertrag

Der ideale Kandidat

technische/kaufmännische Ausbildung
adäquate Berufspraxis im Außendienst mit technischen Produkten
Erfahrungen im Verkauf an industrielle Kunden und ein Netzwerk im Raum Rosenheim
Verkäufer-Persönlichkeit mit Sportsgeist und Erfolgswillen
Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
Hoher Grad an Selbstmotivation in Verbindung mit effektiver Arbeitsweise, organisationsstark und umsetzungskompetent
überzeugendes Auftreten, Substanz, Professionalität (kein Schaumsläger oder Schwätzer)
Macher mit der Fähigkeit, Wichtiges von Unwichtigem zu unterscheiden
Wohnort in Rosenheim oder 30 km Umkreis

Kontakt

Wenn Sie sich von der Beschreibung dieser Aufgabe angesprochen fühlen und alles mitbringen, was dazu nötig ist, dann freue ich mich auf Ihre Unterlagen per mail an andreas.schoenemann@pape.de

Fragen beantworte ich Ihnen gern unter 0176-70415378

<mailto:andreas.schoenemann@pape.de>
