



## DIE PAPE Consulting Group AG sucht SIE

Unser Mandant ist ein europäisches, mittelständisches Familien-Unternehmen mit 1.100 Mitarbeitern, und weltweit 16 Standorten. Die Marke steht seit fast 100 Jahren für Qualitäts-Produkte im Bereich „Flexible Packaging“. Mit einer kundenorientierten, modernen und zeitgemäßen Firmenkultur und einer klaren Strategie ist man seit Jahren sehr erfolgreich. Um den erfolgreichen Kurs fortzuführen, suchen wir jetzt entweder im Süden oder Norden Deutschlands eine/n

---

### *Account Manager*

*JOB-ID: 12829*

---

#### WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

Ein weltweit operierendes, modernes Produktions- und Vertriebsunternehmen in dem Leistung und Menschen zählen. Die Chance, wirklich etwas zu bewegen, Verantwortung zu übernehmen und sich zu entwickeln. Schnelle Entscheidungen, kurze Wege, offene Türen... Wachstum, Dynamik und eine zeitgemäße Firmenkultur

#### DIE POSITION

- Umsatz- und Kundenverantwortung für mehrere Bundesländer
- Verkauf von FIBC (Big Bags) an große und mittlere Unternehmen unterschiedlicher Branchen
- Entwicklung von produktübergreifenden Lösungen
- Zielgerichtetes und vorausschauendes Management der bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Erhöhung des Umsatzes durch eine markt- und kundenorientierte Preisgestaltung
- Potenzialorientierte Entwicklung der betreuten Region auf der Basis eigener Analysen zur Kundenstruktur, zum Wettbewerbsumfeld und zur Marktpositionierung

*\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



- Betreuung von Partnerunternehmen (Hersteller von Abfüll- und Verpackungsmaschinen)
- Ein der Position entsprechendes, marktkonformes Gehalt plus Home-Office plus Dienstwagen

## DER IDEALE KANDIDAT

Wir suchen einen Vertriebsprofi mit Drive, der überzeugende Erfahrungen und Erfolge im Verkauf von standardisierten Produkten (Commodities) nachweisen kann. Wir wünschen uns einen zukünftigen Teamkollegen mit folgenden Eigenschaften:

- Wünschenswert ist eine betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung (Studium) mit Vertriebs- oder Marketingbezug
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sicheres Auftreten
- Hoher Grad an Selbstmotivation in Verbindung mit effizienter Arbeitsweise, organisationsstark und umsetzungskompetent
- Fähigkeit Geschäftsbeziehungen aufzubauen; ein Mensch mit dem man gern spricht, weil er offen und authentisch ist und „auf den Punkt kommt“.
- Substanz, Professionalität, jemand der Verantwortung übernimmt und gern Entscheidungen trifft
- Soziale Kompetenz und Intelligenz, Empathie und Überzeugungskraft, kein Schaum-schläger und kein aggressiver Sales-Typ
- Wegen der internationalen Ausrichtung des Unternehmens ist ein kommunikationssi-cheres Englisch wichtig

*\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

---

*GET IN TOUCH*

---

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden sie Ihre Unterlagen inkl. Gehaltsvorstellung als PDF-Dokument an unseren zuständigen Berater: Andreas Schönemann, Pape Consulting Group AG Tel. 089 / 899 3606  
andreas.schoenemann@pape.de

Berater :       Andreas Schönemann  
Berater E-Mail :   andreas.schoenemann@pape.de  
Berater Telefon :   +49 89 -954 599 7-0



Andreas Schönemann

---

*ÜBER UNS*

---

Vielfach ausgezeichnet von der WIRTSCHAFTSWOCHE • FOCUS • DIE WELT • EXPERTEER • und als HEADHUNTER OF THE YEAR ist PAPE als [Personalberatung](#) eine der führenden Unternehmen

*\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



in Deutschland und verlässlicher Partner im Besetzen hochkarätiger Spezialisten und Führungskräfte in ausgewählten Branchen und Positionen.

Schwerpunkte der PAPE Consulting Group AG Personalberatung, die seit 30 Jahren erfolgreich am Markt agiert, ist der Ansatz als Lösungsanbieter. Das beinhaltet das Recruiting von Fach- und Führungskräften, den Executive Search auf Top Management, C-Level und Vorstandsebene, die Durchführung von Assessments, Coachings, Trainings, Diagnostik sowie das Outplacement/ Newplacement. Hinzu kommen neue innovative Methoden, wie Perspektivenberatung, Staffing-Pro, VideoCoaching und inverses Headhunting.

Zu den Klienten gehören mehr als 1.500 Unternehmen aus allen Branchen, von Start up's, kleinen und mittelständischen Firmen bis hin zu weltweit tätigen, internationalen Konzernen.

Durch den Ansatz als Lösungsanbieter unterscheidet sich PAPE ganz wesentlich von den Mitbewerbern sowie durch die branchenbezogene Qualifikation der Berater und den unbedingten Willen und das Versprechen, jedes Mandat erfolgreich umzusetzen.

Das höchste Ziel ist immer der „Perfect Match“ zwischen personalsuchendem Unternehmen und hochqualifizierten Kandidaten.

## **C r e a t e for recruiting!**

PAPE Consulting Group AG Personalberatung  
Herzog-Heinrich-Straße 18  
80336 München  
Tel.: 089 954 5997-0  
<https://www.pape.de>

---

*PAPE – THE AWARD WINNING COMPANY*

---



HEADHUNTER  
OF THE YEAR

**Wir sind sehr stolz über die vielen Auszeichnungen**, die wir als Personalberatung für unsere Arbeit erhalten und die mehr aussagen, als

*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

rsität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

Pape Consulting Group AG Personalberatung  
FON: +49 (0)89 -954 599 7-0 , Herzog-Heinrich-Straße 18, D-80336 München, WEB: [pape.de](https://www.pape.de)



wenn man sich nur selbst bewundert.

In 2020 sind wir vom [Handelsblatt & WirtschaftsWoche](#) in der Branche „Personalberatung“ als TOP Mittelstandsdienstleister ausgezeichnet worden. Zudem hat uns auch [DIE WELT](#) 2020 erneut zur TOP Beratung gewählt. Das [FOCUS Magazin](#) hat uns mitgeteilt, dass wir auch **2020 wieder zu Deutschlands Top-Personaldienstleistern** gehören. In den Jahren zuvor haben wir u.a. den **Branchen-Oscar „Headhunter of The Year“** von Experteer mit XING erhalten.

Es ist Ehre und Verpflichtung zugleich, auch in Zukunft Pionier und Branchenvorreiter zu sein.

*\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

Pape Consulting Group AG Personalberatung  
FON: +49 (0)89 -954 599 7-0 , Herzog-Heinrich-Straße 18, D-80336 München, WEB: [pape.de](http://pape.de)