
- Job Spezifikation -
Position: Vertriebsleiter Verpackungen m/w*
Projektnummer: 13066

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

Pape Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 899 3606
www.pape.de

München, den 10.03.2019

- Job Spezifikation - Projektnummer: 13066 -



Unser Mandant, ein familiengeführtes Traditionsunternehmens, produziert und vertreibt hochwertige Verpackungen und Displays. Für das weitere Wachstum suchen wir im Exklusivauftrag einen Vertriebsprofi als

Ihr Berater:
Andreas Schönemann
FON 089 899 3606

Vertriebsleiter Verpackungen m/w

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Sie übernehmen ein erfahrenes Team (Innendienst und Entwicklungsabteilung) und perspektivisch die Leitung der gesamten Niederlassung. Sie sorgen mit Ihrem Team für das Halten der bestehenden Key Accounts und gewinnen neue interessante Projekte und Kunden hinzu. Sie können wachsen und Prozesse und Strukturen gestalten. Sie haben die Chance in einem erstklassigen Unternehmen auf oberster Ebene zu agieren und das Wachstum des Unternehmens entscheidend zu beeinflussen.

Die Position

Systematische Gewinnung von neuen Kunden und Geschäftsverbindungen in Süddeutschland mit Schwerpunkt Bayern
Verantwortung und Begleitung der kompletten Sales-Phase: vom telefonischen Kontakt über die Bedarfsanalyse, die Beratung und Empfehlung des für den Kunden optimalen Lösungspakets bis hin zu den Vertragsverhandlungen
Präsentation der Angebote und Lösungskonzepte vor Ort souverän auf allen Hierarchieebenen
Verantwortung für den erfolgreichen Abschluss des Prozesses
Enge Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern
Aktive Präsenz auf Kundenveranstaltungen und vertriebsrelevanten Events
Führung der und enge Zusammenarbeit mit der Entwicklungsabteilung

Der ideale Kandidat

Sie sind ein erfahrener Vertriebsprofi und wissen, wie man erfolgreich hochwertige, intelligente und inspirierende Verpackungen und/oder Displays verkauft. Wenn Sie darüber hinaus Führungserfahrung mitbringen oder aber sich in eine Führungsposition entwickeln wollen, sollten wir miteinander sprechen. Die Anforderungen im Einzelnen:

Erfolge und Erfahrungen im Verkauf von individuellen Verpackungen sind essenziell
Wünschenswert ist eine betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung (Studium)
Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sicheres Auftreten
Hoher Grad an Selbstmotivation in Verbindung mit effizienter Arbeitsweise, organisationsstark und umsetzungskompetent
Fähigkeit Geschäftsbeziehungen aufzubauen; ein Mensch mit dem man gern spricht, weil er offen und authentisch ist und „auf den Punkt kommt“
Substanz, Professionalität, jemand der Verantwortung übernimmt und gern Entscheidungen trifft, Macher-Typ
Soziale Kompetenz und Intelligenz, Empathie und Überzeugungskraft, kein Schaumsläger
Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit Verpackungsentwicklern sind sehr wichtig und erleichtern Ihnen den Einstieg sehr
Führungserfahrung und/oder ein Führungsanspruch, der auf einer soliden fachlichen und menschlichen Erfolgsbilanz basiert

Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Finden Sie sich in dem Profil und den Anforderungen wieder? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte ausschließlich elektronisch und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an unseren zuständigen Berater:<p>

Andreas Schönemann

Pape Consulting Group AG

Tel. 089 / 899 3606

andreas.schoenemann@pape.de

<mailto:andreas.schoenemann@pape.de>
