

- Job Spezifikation -
Position: Pre-Sales Engineer/Pre-Sales
Consultant DACH (m/w)*
Projektnummer: 13152

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

Pape Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 899 3606
www.pape.de

München, den 10.03.2019

- Job Spezifikation - Projektnummer: 13152 -



Ihr Berater:
Christoph Lehmkuhler
FON 089 899 3606

Unser Mandant betreibt eine sehr innovative Softwareplattform und zählt weltweit zu den Visionären und Top Lead Unternehmen im Wettbewerb „Enterprise Application Platform as a Service“.

Das Unternehmen beschäftigt über 400 Mitarbeiter mit sehr stark wachsender Tendenz. Für die neu gegründete deutsche Niederlassung, die in den kommenden Jahren den Auf- und Ausbau der DACH-Region vorantreibt und verantwortet (start-up-Charakter), suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Pre-Sales Engineer/Pre-Sales Consultant DACH (m/w)

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

In einem äußerst innovativen und stark wachsenden, modernen und international ausgerichteten Unternehmen mit "start-up"-Charakter, erwarten Sie weitere Karrierechancen und flache Hierarchien. Sie können Ihre Zukunft aktiv mitgestalten und Gestaltungsfreiräume intelligent nutzen. Es erwarten Sie eine offene Arbeitskultur, Home-Office, attraktive Benefit-Regelungen sowie ein Dienstwagen auch zur privaten Nutzung. Ihre neue Aufgabe macht Sie zum Mitglied eines hochmotivierten Teams bei einem Innovations- und Marktführer.

Die Position

!Als Pre Sales Engineer/Consultant beraten und erarbeiten Sie technische (Implementierungs-) Lösungen für Schlüsselkunden. Ihr Ziel ist es, den Kunden/Partnern zu helfen, die App Plattform vollständig in ihre Unternehmenslandschaft zu integrieren. Um dies erfolgreich zu gestalten, arbeiten Sie eng mit Unternehmens- und Anwendungsarchitekten und Teams der Kunden/Partner zusammen.<p>

!Wir suchen begeisterte und innovative Menschen mit nachweisbaren Erfahrungen in der IT-Entwicklung und mit einschlägigen Erfahrungen in Positionen als Architekt, Berater oder Ingenieur.<p>

!Der Fokus liegt auf Solution Consulting, Positionierung, Qualifizierung, Standortbestimmung, Bilden von technical Champions, Funktion als „Trusted Advisor“ und Enablement.<p>

Ihr Aufgabenschwerpunkt:

Bereitstellung von Produktpräsentationen und -demonstrationen (online, auf Veranstaltungen/Messen und bei Kunden)

Sie führen technische Analysen der IT-Strukturen und -Architekturen bei Kunden und Partnern durch

Sie organisieren Workshops mit Kunden, um deren Anwendungsportfolio zu verstehen und die besten Möglichkeiten für die Anwendung der Plattform zu finden

Erarbeitung und Durchführung von „Proof of Concept“ mit Kunden und Partnern

Beratung von Interessenten und Kunden für den Einsatz der Plattform-Solution in ihrer Unternehmensstruktur

Unterstützung des Global Marketing-Teams bei Analystenbriefings (Forrester, Gartner, IDC usw.)

Der ideale Kandidat

Anforderungen:

Erfahrung im Umgang mit komplexen Anwendungsarchitekturen, Vergleich von Technologien mit Middleware, BPM, SOA, 4GL usw.

Gute Kenntnis des aPaaS / PaaS- und Cloud-Markt

Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung mit mindestens 2 Jahren einschlägiger Pre-Sales-Engineering-Erfahrung

Ausgezeichnete Kommunikations- Fähigkeiten und die Fähigkeit, Kunden zu helfen, die richtige Lösung zu finden

Erfahrung mit Agile-Methoden, insbesondere Scrum

Eigenständiges und eigenverantwortliches Arbeiten in dynamischen Arbeitsumgebung

Erfahrung in der Durchführung von Workshops und Schulungen

Erfahrung mit HTML, CSS, Java, XML, SOAP, SQL

Technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung

Erfahrung mit Präsentationen vor C-Level-Führungskräften

Deutsch und Englisch fließend (Business)

Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte elektronisch an unseren zuständigen Berater: <p>

Christoph Lehmkuhler<p>

Personalberater / Senior Partner<p>

Mobil: +49 (0) 179 222 0000

<mailto:christoph.lehmkuehler@pape.de>
