
- Job Spezifikation -
Position: Bid- & Project Manager (m/w)*
Projektnummer: 13179

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

Pape Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 899 3606
www.pape.de

München, den 10.03.2019

- Job Spezifikation - Projektnummer: 13179 -



Ihr Berater:
Anja Thaler
FON 089 899 3606

Unser Mandant ist seit 25 Jahren ein führendes Unternehmen im Bereich "bargeldlose Bezahlösungen". Ob am POS, POI, oder im Online-Handel, europaweit bauen über 200.000 Kunden aus Handel, Gastronomie und vielen anderen Branchen auf die Lösungen des Unternehmens. Um die Marktpräsenz stetig weiter aus- und aufzubauen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Bid- & Project Manager (m/w)

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Ein solides und stabiles Unternehmen mit erfahrenen und motivierten Mitarbeitern und eine starke Nachfrage nach Produkten und Dienstleistungen im Payment-Bereich bieten beste Voraussetzungen, um das Bestehende noch besser zu machen. Ein sehr gutes Betriebsklima, überdurchschnittliche Sozialleistungen sowie ein sehr guter Nährboden um selbst zu wachsen machen das Unternehmen gerade jetzt zu einer erstklassigen Adresse für Vertriebsprofis.

Die Position

Sie unterstützen sämtliche Ausschreibungsprozesse für den internationalen Key Account Vertrieb unseres Mandanten.

Als Schnittstelle zwischen Kunden, Vertrieb und Fachbereichen begleiten und koordinieren Sie Projekte von der Ausschreibung über das Pricing und Controlling bis zur Implementierung. Sie erstellen die Bid Pläne sowie Angebote und verfolgen diese bis zum Vertragsabschluss nach. Gemeinsam mit Ihren Kollegen entwickeln Sie das Bidmanagement stetig weiter und tragen so zum Unternehmenserfolg bei.

Der ideale Kandidat

Sie sind ein Zahlenmensch, vertriebsstark und waren bereits mehrere Jahre erfolgreich im Bidmanagement, möglichst im Paymentumfeld, tätig.

Sie brennen für Ihre internationalen Kunden und betreuen diese auch auf englischer sowie französischer Sprache.

Zusätzlich verfügen Sie über solide Projektmanagement-Skills und überzeugen durch Organisations- und Verhandlungsgeschick. Diese nutzen Sie, um stets die bestmöglichen Lösungen für Ihre Kunden zu finden und umzusetzen.

Kontakt

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen an: Anja Thaler, Pape Consulting Group AG, 089/8993606 (Office)

<mailto:anja.thaler@pape.de>
