
- Job Spezifikation -
Position: Leiter Direktvertrieb (m/w/d)*
Projektnummer: 13237

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

Pape Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 899 3606
www.pape.de

München, den 27.03.2019

- Job Spezifikation - Projektnummer: 13237 -



Ihr Berater:
Anja Thaler
FON 089 899 3606

Unser Mandant ist seit 25 Jahren ein führendes Unternehmen im Bereich "bargeldlose Bezahlösungen". Ob am POS, POI, oder im Online-Handel, europaweit bauen über 200.000 Kunden aus Handel, Gastronomie und vielen anderen Branchen auf die Lösungen des Unternehmens. Für den Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Leiter Direktvertrieb (m/w/d)

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Ein solides und stabiles Unternehmen mit erfahrenen und motivierten Mitarbeitern und eine starke Nachfrage nach Produkten und Dienstleistungen im Payment-Bereich bieten beste Voraussetzungen, um das Bestehende noch besser zu machen. Ein sehr gutes Betriebsklima, überdurchschnittliche Sozialleistungen sowie ein sehr guter Nährboden um selbst zu wachsen machen das Unternehmen gerade jetzt zu einer erstklassigen Adresse für Vertriebsprofis.

Die Position

Das Team Direktvertrieb gewinnt neue und begeistert bestehende Kunden über die Vertriebskanäle Websales, Telesales und Direktmarketing. Ihre Aufgabe ist es, Ihr 8-köpfiges Team zum maximalen Erfolg zu führen, indem Sie neue Cross- und Upselling-Potenziale identifizieren und über die jeweiligen Direkt-Vertriebskanäle umsetzen.

Der ideale Kandidat

Für diese Position suchen wir eine/n Vollblut-Verkäufer und -Führungskraft. Sie haben ein Gespür für die Potenziale Ihrer Mitarbeiter und motivieren diese so, dass sie ihre Stärken gewinnbringend einsetzen und weiterentwickeln. Sie brennen für den Verkauf und wissen, was ein guter Verkäufer braucht, um zu überzeugen. Sie haben idealerweise selbst einige Jahre im Payment-Umfeld und/oder einem Callcenter ein Team geführt. Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium und mehrjährige Erfahrungen im Verkauf von komplexen Produkten, idealerweise im Bereich Payment.

Kontakt

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater: Anja Thaler anja.thaler@pape.de; Tel.: +49 89 8993606 (Office)

<mailto:anja.thaler@pape.de>
