

---

- Job Spezifikation -

**Position: Senior Account Manager DACH\***  
Projektnummer: 14279

---

**Vertraulichkeitserklärung**

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

\*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

PAPE Consulting Group AG Personalberatung  
Herzog-Heinrich-Straße 18  
80336 München  
Tel.: 089 954 5997-0  
www.pape.de

München, den 09.05.2022

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

Unser Mandant ist ein seit 30 Jahren etabliertes deutsches SW Unternehmen (400 MA) mit Niederlassungen in ganz Europa, USA, Asien u. Australien (New York, Singapore, Paris, Madrid, Mailand, Zürich u.a.), und ein führender Informationslogistiker für Kommunikation in Unternehmen weltweit, mit intelligenter Infrastruktur, patentierten Technologien und exzellentem Service. Führende Organisationen vertrauen auf das Global Delivery Network. Zu den Kunden zählen im Schnitt vier der Forbes Top Ten Companies pro Sektor, 75 Prozent der DAX 30, die Hälfte aller EURO STOXX 50 sowie rund 20 Prozent der Dow Jones Unternehmen. Die outstanding Cloud-Solution ermöglicht den Austausch von Informationen auf dem technologisch neuesten Stand für Anforderungen an Sicherheit, Compliance und Wirtschaftlichkeit.



Ihr Berater:  
Christoph Lehmkuhler  
FON 089 954 5997-0  
christoph.  
lehmkuehler@pape.de

Im exklusiven Auftrag suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Position: Senior Account Manager DACH\***

Projektnummer: 14279

### **Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?**

Im Unternehmen erleben Sie persönliche Wertschätzung für das, was Sie leisten. Das beginnt mit einer fundierten Einarbeitung und geht weiter mit einem breit gefächerten Chancen-Portfolio für Ihre beständige Weiterentwicklung. Ihre Aufgaben können Sie mit großem Gestaltungsfreiraum angehen – mit unterstützenden Kollegen in einer familiären Atmosphäre und einem kulturell vielschichtigen Umfeld. Das Unternehmenswachstum kann sich sehen lassen und bietet Ihnen starke Perspektiven für die Zukunft. Nicht umsonst sind die meisten Teammitglieder schon eine ganze Weile bei uns. Das gesamte Unternehmen orientiert sich an sozialen wie zukunftsorientierten Werten.

---

#### **\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nichts in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d

Jobbeschreibung Senior Account Manager DACH, 09.05.2022

PAPE Consulting Group AG, Herzog-Heinrich-Straße 18, 80336 München, Tel.: 089 954 5997-0, [www.pape.de](http://www.pape.de)

## Die Position

- \* Sie sind für das DACH Geschäft mit globalen Kunden im Enterprise Segment verantwortlich und beeinflussen die Wachstumsstory mit Ihrer persönlichen Handschrift
- \* Sie steuern eigenverantwortlich den Fokus, Ausrichtung und Strategie bei Ihren international tätigen Target Accounts
- \* Sie akquirieren neue Potenziale und intensivieren bestehende Kundenbeziehung mit dem Ziel einer langfristigen und dauerhaften Partnerschaft mit dem Kunden
- \* Sie identifizieren Business-Needs zu den Themen Digitalisierung und Cloudifizierung von Kommunikationsprozessen auf Entscheiderebene, sowohl in der Fachabteilung als auch in der IT-Infrastruktur
- \* Sie repräsentieren das Unternehmen und beraten den Kunden in Bezug auf die Security-Services speziell im Bereich der Auslagerung von Kommunikationsprozessen
- \* Sie verhandeln Neuverträge, individuelle Anpassungen und Erweiterungen auf Top-Entscheider-Level

## Der ideale Kandidat

- \* Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- \* Sie haben mindestens drei Jahre Berufserfahrung als Account Manager im Vertrieb von SaaS, idealerweise im Umfeld anspruchsvoller IT-Lösungen zur Prozessdigitalisierung
- \* Sie verfügen bereits über ein belastbares Netzwerk und haben Zugänge zu Entscheidungsträgern bei Industrieunternehmen in der DACH Region
- \* Sie sind hoch motiviert, zeichnen sich durch eine hands-on Mentalität aus und haben Lust, etwas zu bewegen und gemeinsam mit dem BI Team Erfolge zu feiern
- \* Sie haben Teamgeist und ein überzeugungsstarkes Auftreten sowie ein solides Netzwerk gerne mit dem Fokus auf eine spezielle Branche
- \* Sie handeln und denken selbstständig und unternehmerisch und haben eine hohe Eigenmotivation
- \* Präsentations-, Verhandlungs- und Abschlussicherheit auf Entscheider-Ebene runden Ihr Profil ab
- \* Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

## Kontakt

Bewerbungsunterlagen bitte ausschließlich elektronisch und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an unseren zuständigen Berater der PAPE Consulting Group AG:

Christoph Lehmkühler  
Personalberater / Headhunter  
mob: +49 179 2220000  
mail: christoph.lehmkuehler (at) pape.de

<mailto:christoph.lehmkuehler@pape.de>