



DIE PAPE Consulting Group AG sucht SIE

Unser Klient gehört mit seinen 350 Mitarbeitern zu den größten und wichtigsten Anbietern von Transport- und Versandverpackungen. Mit 14 Standorten in Deutschland und 3 im benachbarten Ausland ist das Unternehmen seit über 40 Jahren immer nah am Kunden. Nachhaltigkeit, Kundenfreundlichkeit und kompromissloser Service sind die Bedingungen für weiteres Wachstum. Um den überzeugenden Wachstumskurs weiter fortzusetzen suchen wir jetzt für den Standort Nürnberg zwei

Vertriebsmitarbeiter Innendienst Nürnberg

JOB-ID: 14360

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

- Sie haben die Möglichkeit, gemeinsam mit dem Kollegen im Außendienst, den Standort Nürnberg wesentlich zu entwickeln
- Sie haben die Chance, von Anfang an Verantwortung zu tragen für zufriedene Kunden und Wachstum
- Es handelt sich um ein sehr vielseitiges und interessantes Aufgabenspektrum, sowohl als Kundenberater am Telefon, als auch als Manager der kundenrelevanten Prozesse vom Angebot bis zur Lieferung

DIE POSITION

- Als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) obliegt Ihnen, in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst, die volle Verantwortung für die Kunden im Vertriebsgebiet
- Die Kalkulation kundenindividueller Verkaufspreise im vorgegebenen Rahmen
- Sie erstellen Angebote, erfassen Kundenaufträge und organisieren/verfolgen die fristgerechte Auslieferung

**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



- Der Aufbau von Neukunden und Entwicklung von Bestandskunden ist das gemeinsame Ziel
- Sie sind Ansprechpartner im aktiven Verkauf – vom Erkennen des Verpackungsbedarfs bis hin zur optimierten, individuellen Verpackungslösung
- Sie ermitteln selbstständig Bedarfssituationen bei Kunden und Interessenten und wirken bei deren telefonischen Beratung und Betreuung mit

DER IDEALE KANDIDAT

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Bereits vorhandene Erfahrungen im Verpackungsumfeld sind wünschenswert, aber kein Muss
- Sie besitzen ein gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und Vertriebskennzahlen
- Sie haben Freude am eigenverantwortlichen Handeln, die sich durch eine schnelle Auffassungsgabe und selbstständige und strukturierte Arbeitsweise auszeichnet
- Sie haben Erfahrung im Umgang mit MS Office und ERP Systemen
- Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit runden Ihr Profil ab

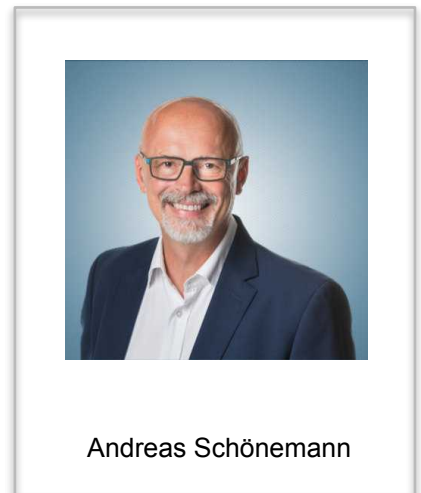
**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

GET IN TOUCH

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater:
Andreas Schönemann, andreas.schoenemann@pape.de, Tel.: +49 89 954 5997-0

Berater : Andreas Schönemann
Berater E-Mail : andreas.schoenemann@pape.de
Berater Telefon : +49 89 9545997-0



**Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!*

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.