

---

- Job Spezifikation -

**Position: Director International Sales\***  
Projektnummer: 14465

---

**Vertraulichkeitserklärung**

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

\*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

PAPE Consulting Group AG Personalberatung  
Herzog-Heinrich-Straße 18  
80336 München  
Tel.: 089 954 5997-0  
www.pape.de

München, den 30.11.2022

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

Unser Klient ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen aus dem Bereich der Kosmetik mit Niederlassungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. In den vergangenen mehr als 30 Jahren hat sich das Unternehmen in mehreren Bereichen der Kosmetikindustrie zu einem der wichtigsten Player entwickelt. Für das weitere (vor allem internationale) Wachstum des Klienten suchen wir daher aktuell in exklusivem Alleinauftrag einen:

## Position: Director International Sales\*

Projektnummer: 14465

### Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Werden Sie Teil eines kontinuierlich wachsenden Unternehmens, das viel Wert auf eine moderne, arbeitnehmerfreundliche Arbeitsumgebung legt und dem Ihre individuelle Weiterentwicklung am Herzen liegt.

Als Director international Sales sind Sie für die Betreuung des kompletten Exports und für den weiteren Ausbau der internationalen Vertriebsarbeit zuständig. Die Arbeit in dieser erfolgskritischen Aufgabe bietet ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum.



Ihr Berater:  
Thomas Praschak  
FON 089 954 5997-0  
thomas.  
praschak@pape.de

---

**\*Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nichts in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d

Jobbeschreibung Director International Sales, 30.11.2022

PAPE Consulting Group AG, Herzog-Heinrich-Straße 18, 80336 München, Tel.: 089 954 5997-0, [www.pape.de](http://www.pape.de)

## Die Position

- \* Sie sind – gemeinsam mit Ihrem Team – für den Aufbau neuer sowie den Ausbau bestehender Vertriebsaktivitäten in Europa, Asien und Nordamerika zuständig
- \* Sie steuern (Distributions-)Partner vor Ort und treiben die Weiterentwicklung bestehender Partnerschaften voran
- \* Sie sind verantwortlich für die operative und strategische Marktbearbeitung
- \* Sie entwickeln Konzepte und Maßnahmen, um unseren stetigen und gesunden Wachstumskurs weiterzuführen
- \* Sie besuchen regelmäßig (gemeinsam mit dem zuständigen Sales Manager) die Partner vor Ort und repräsentieren das Unternehmen auf Messen, Shows und Kongressen
- \* Sie berichten direkt an die Geschäftsführung

## Der ideale Kandidat

- \* Sie bringen langjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb von Markenartikeln und FMCG, vorzugsweise im Bereich der Kosmetik
- \* Sie konnten in Ihren vorhergehenden beruflichen Stationen Führungserfahrung sammeln und sind es gewohnt ein Team zu steuern, dass über Deutschland und Europa verteilt sitzt
- \* Sie kennen die Arbeit mit Distributionspartner und haben bereits Länder oder Tochtergesellschaften aufgebaut
- \* Sie besitzen ein hohes Maß an interkultureller und kommunikativer Kompetenz und verfügen neben Ihren exzellenten Englischkenntnissen idealerweise noch über weitere Fremdsprachen
- \* Sie sind es gewohnt international zu reisen (ca. 50%)
- \* Sie haben Freude an strategischer Vertriebsarbeit, haben aber auch das "Verkaufen" nicht verlernt
- \* Sie haben einen Wohnsitz in der Nähe eines Flughafens und leben vorzugsweise im Großraum München

## Kontakt

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater:

Thomas Praschak Pape Consulting Group AG Tel. 089 / 954 5997-0 (Office)

<mailto:thomas.praschak@pape.de>