
- Job Spezifikation -

Position: Sales Manager im Außendienst*
Projektnummer: 14893

Vertraulichkeitserklärung

Dieses Dokument und die darin enthaltenen Informationen sind streng vertraulich und können datenschutzrechtlichen Bestimmungen unterliegen. Sie dürfen ausschließlich im Rahmen des Beratungsmandats der Pape Consulting Group AG (nachfolgend PCG genannt) für die Besetzung der o. g. Position verwendet werden, sind nur für die daran beteiligten Personen bestimmt und dürfen nicht weitergegeben oder anderen zugänglich gemacht werden. Auf Verlangen der PCG ist dieses Dokument zurückzugeben oder samt etwaiger Vervielfältigungen zu vernichten bzw. in jedweder gespeicherten Form zu löschen.

Jeder Empfänger dieses Dokuments ist verpflichtet, die maßgeblichen datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere die Vorschriften des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG), einzuhalten. Die PCG übernimmt für etwaige Verletzungen der hier niedergelegten Vertraulichkeitspflicht sowie datenschutzrechtlicher Bestimmungen keine Haftung; im Fall einer Inanspruchnahme durch Dritte stellt der diesen Bestimmungen gegebenenfalls zuwiderhandelnde Empfänger dieses Dokuments die PCG von jedweder Haftung frei.

*) Alle Bezeichnungen und Beschreibungen der Position beziehen sich auf und gelten gleichermaßen für männliche und weibliche Kandidaten.

PAPE Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 954 5997-0
www.pape.de
München, den 10.05.2024

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

Unser Klient ist ein sehr erfolgreiches, mittelständisches Handelsunternehmen aus der Beleuchtungsbranche. Das Produkt- und Dienstleistungsangebot umfasst Standardprodukte, Projektlösungen sowie kundenspezifische Fertigung nach individuellen Vorgaben. Man ist europaweiter Partner von Kunden aus dem Fach- und Großhandel, von Gewerbe- und Industriekunden sowie öffentlichen Stellen (Kommunen, Gemeinden, usw.). Insgesamt zählt das Unternehmen knapp 200 Mitarbeiter an fünf Standorten im deutschsprachigen Raum sowie Ungarn und Italien. Im exklusiven Alleinauftrag suchen wir derzeit für mehrere Regionen in Deutschland (Großraum München, Großraum Frankfurt am Main, Großraum Berlin, Großraum Würzburg, Großraum Koblenz) nach einem:

Position: Sales Manager im Außendienst*

Projektnummer: 14893

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

Die Aufgabe selbst bietet ein hohes Maß an persönlicher Freiheit in der täglichen Arbeit (eigenständige Zeiteinteilung, Auswahl der Kunden und Partner, regionale Schwerpunktsetzung, etc.). Dazu werden den Vertriebsmitarbeitern die Tools an die Hand gegeben, um ihre Zeit bestmöglich nutzen zu können. Neben einer leistungsorientierten Bezahlung, speziellen Onboarding- und Mitarbeiterentwicklungsprogrammen, gibt es noch ein lange Liste von weiteren Benefits. Dazu zählen etwa: Mitarbeitervergünstigungen, Weihnachtsgeld, mehrfach im Jahr stattfindende Firmenevents, etc.



Ihr Berater:
Thomas Praschak
FON 089 954 5997-0
thomas.
praschak@pape.de

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nichts in Kategorien wie Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d

Jobbeschreibung Sales Manager im Außendienst, 10.05.2024

PAPE Consulting Group AG, Herzog-Heinrich-Straße 18, 80336 München, Tel.: 089 954 5997-0, www.pape.de

Die Position

Die Tätigkeit umfasst im Kern folgende Aspekte:

- * Aktive Bearbeitung des eigenen Vertriebsgebiets
- * Fachlicher Ansprechpartner für die eigenen Kunden
- * proaktive Marktbearbeitung, Kundengewinnung und Management der bestehenden Kunden
- * Führen von Verkaufsgesprächen
- * Projektierung, Angebotserstellung und Nachverfolgung
- * Beratung der Kunden (Groß- und Fachhandel sowie Gewerbe- und Industriekunden)
- * Unterstützende Tätigkeit bei technischen Projekten

Der ideale Kandidat

- * Sie können eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium sowie Berufserfahrung im Vertrieb vorweisen. Denkbar wäre auch ein technischer Hintergrund und der Wille sich vertrieblich beweisen zu wollen
- * Sie zeichnen sich durch strukturiertes und eigenverantwortliches Arbeiten aus
- * Sie sind den Umgang mit den gängigen IT-Tools gewohnt
- * Sie sind eine durchsetzungsstarke Persönlichkeit, zeigen Einsatzbereitschaft und bringen gute Kommunikationsfähigkeiten mit
- * Idealerweise verfügen Sie über Kenntnisse in der Elektro- und / oder Lichttechnik

Kontakt

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater:

Thomas Praschak - Pape Consulting Group AG Tel. 089 / 954 5997-0 (Office)

<mailto:thomas.praschak@pape.de>