



DIE PAPE Consulting Group AG sucht SIE

Ein etabliertes IT-Beratungsunternehmen mit Sitz im Südwesten Deutschlands, spezialisiert auf innovative IT-Sicherheitslösungen und Netzwerktechnologien. Mit einem breiten Kundenstamm von über 150 Unternehmen aus verschiedenen Branchen, darunter auch kritische Infrastrukturen, hat sich unser Mandant als zuverlässiger Partner für anspruchsvolle IT-Sicherheitsanforderungen einen Namen gemacht.

Das Unternehmen zeichnet sich durch seine zukunftsweisenden Lösungen, ein dynamisches Arbeitsumfeld und flache Hierarchien aus. Mit einem starken Fokus auf technische Innovation und Kundenzufriedenheit bietet es nicht nur erstklassige IT-Dienstleistungen, sondern auch exzellente Entwicklungsmöglichkeiten für engagierte Fachkräfte.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung für das Vertriebsteam einen erfahrenen

Vertriebsprofi*

JOB-ID: 15199

IT-Netzwerklösung & Cyber Security

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

Du spielst eine Schlüsselrolle im Vertrieb und hast direkten Einfluss auf den Unternehmenserfolg. Du hilfst dabei, kritische Infrastrukturen durch innovative IT-Lösungen zu schützen. In einem dynamischen 3er-Vertriebsteam gestaltest du aktiv die Zukunft des Unternehmens mit.

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

PAPE Consulting Group AG® · Herzog-Heinrich-Straße 18 · 80336 München

Tel: 089/ 9545 997-0 · E-Mail: info@pape.de · Internet: www.pape.de

Vorstand: Christian Pape | Günter Reinhold | Michael Kuchenbuch · Amtsgericht München HRB 138 566

DIE POSITION

Dein Aufgabenfeld umfasst die gesamte Bandbreite des B2B-Vertriebs im IT-Sektor. Hierzu zählen:

- * Kundenakquise: Eigenständige Gewinnung von Neukunden
- * Kundenpflege: Ausbau und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- * Strategieentwicklung: Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- * Angebotserstellung: Entwicklung überzeugender Angebote und Präsentationen
- * Teamarbeit: Enge Zusammenarbeit mit dem technischen Consultingteam

DER IDEALE KANDIDAT

Fachwissen in Netzwerksicherheit (Must-have):

- * Kenntnisse in Netzwerksicherheitslösungen wie Firewalls, VPNs, IDS/IPS-Systemen (Intrusion Detection/Prevention Systems)
- * Vertrautheit mit Zero Trust Security-Modellen und deren Implementierung
- * Erfahrung mit Sicherheitsstandards wie ISO 27001 oder BSI-Grundschutz
- * Verständnis von Netzwerkprotokollen (z. B. TCP/IP, DNS, HTTPS) und deren Sicherheitsimplikationen
- * Kenntnisse in der Implementierung von Sicherheitslösungen für LAN, WLAN und Cloud-Infrastrukturen
- * Erfahrung mit Produkten führender Anbieter wie Fortinet, Extreme Networks oder Radware
- * Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (Level C1), gute Englischkenntnisse

Allgemeine Anforderungen:

- * Nachweisliche Erfolge im B2B-Vertrieb von IT-Lösungen
- * Starke Beratungskompetenz und Fähigkeit zur Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen
- * Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke auf Management-Ebene
- * Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Teamspirit
- * Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, Präsentationsstärke

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

GET IN TOUCH

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte an:

Berater : Markus Leßmann
Berater E-Mail : markus.lessmann@pape.de
Berater Telefon : +49 89 9545997 - 83



Markus Leßmann

ÜBER UNS

Vielfach ausgezeichnet von der WIRTSCHAFTSWOCHE • FOCUS • DIE WELT • EXPERTEER • HIPE AWARD und als HEADHUNTER OF THE YEAR ist PAPE als [Personalberatung](#) eine der füh-

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



renden Unternehmen in Deutschland und verlässlicher Partner im Besetzen hochkarätiger Spezialisten und Führungskräfte in ausgewählten Branchen und Positionen.

Schwerpunkte der PAPE Consulting Group AG Personalberatung, die seit 30 Jahren erfolgreich am Markt agiert, ist der Ansatz als Lösungsanbieter. Das beinhaltet das Recruiting von Fach- und Führungskräften, den Executive Search auf Top Management, C-Level und Vorstandsebene, die Durchführung von Assessments, Coachings, Trainings, Diagnostik sowie das Outplacement/Newplacement. Hinzu kommen neue innovative Methoden, wie Perspektivenberatung, Staffing-Pro, VideoCoaching und inverses Headhunting.

Zu den Klienten gehören mehr als 1.500 Unternehmen aus allen Branchen, von Start up's, kleinen und mittelständischen Firmen bis hin zu weltweit tätigen, internationalen Konzernen.

Durch den Ansatz als Lösungsanbieter unterscheidet sich PAPE ganz wesentlich von den Wettbewerbern sowie durch die branchenbezogene Qualifikation der Berater und den unbedingten Willen und das Versprechen, jedes Mandat erfolgreich umzusetzen.

Das höchste Ziel ist immer der „Perfect Match“ zwischen personalsuchendem Unternehmen und hochqualifizierten Kandidaten.

C r e a t e for recruiting!

PAPE Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 954 5997-0
<https://www.pape.de>

PAPE – THE AWARD WINNING COMPANY

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

PAPE Consulting Group AG® · Herzog-Heinrich-Straße 18 · 80336 München
Tel: 089/ 9545 997-0 · E-Mail: info@pape.de · Internet: www.pape.de
Vorstand: Christian Pape | Günter Reinhold | Michael Kuchenbuch · Amtsgericht München HRB 138 566



Wir sind sehr stolz über die vielen Auszeichnungen, die wir als Personalberatung für unsere Arbeit erhalten und die mehr aussagen, als wenn man sich nur selbst bewundert.

In 2021 und 2022 sind wir von [Handelsblatt & WirtschaftsWoche](#) in der Branche „Personalberatung“ als TOP Mittelstandsdienstleister ausgezeichnet worden. Das **FOCUS Magazin** wählt PAPE wiederholt zur "Top-Personalberatung" (2019 · 2021 · 2022 · 2023), ebenso zeichnete uns [DIE WELT](#) drei Jahre in Folge zur TOP Beratung aus.



HEADHUNTER
OF THE YEAR

In den Jahren zuvor haben wir u.a. den **Branchen-Oscar „Headhunter of The Year“** von Experteer mit XING erhalten. 2021 wurden wir mit dem HIPE-AWARD ausgezeichnet.

Es ist Ehre und Verpflichtung zugleich, auch in Zukunft Pionier und Branchenvorreiter zu sein.



***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.