



DIE PAPE Consulting Group AG sucht SIE

Unser Mandant ist ein international führendes Technologieunternehmen mit Hauptsitz in den USA und einer über 100-jährigen Marktpräsenz. Das Unternehmen entwickelt und produziert innovative Lösungen in den Bereichen Kleb- und Beschichtungstechnologien, Schwingungs- und Bewegungssteuerung sowie wärmeleitende Materialien. Mit einem starken Fokus auf Automotive- und industrielle Anwendungen ist unser Mandant global erfolgreich positioniert und zählt in mehreren Segmenten zu den Marktführern. Zur Verstärkung des Teams in Nordrhein-Westfalen suchen wir eine engagierte und vertriebsstarke Fachkraft aus dem chemischen Umfeld, der die Weiterentwicklung der Kundenlandschaft aktiv mitgestaltet.

Technischer Vertriebs- und Applikationsspezialist* *JOB-ID: 15748*

WAS MACHT DIE TÄTIGKEIT INTERESSANT?

Sie übernehmen eine Schlüsselrolle in einem international ausgerichteten Geschäftsbereich und arbeiten eng mit Kunden aus dem Automotive-Umfeld zusammen. Dabei verbinden Sie Ihre technische Expertise mit vertrieblicher Verantwortung und gestalten aktiv die Marktentwicklung in einer wachstumsstarken Region. Durch die enge Anbindung an das Labor haben Sie direkten Einfluss auf Produkthanpassungen und kundenspezifische Lösungen.

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

PAPE Consulting Group AG® · Herzog-Heinrich-Straße 18 · 80336 München
Tel: 089/ 9545 997-0 · E-Mail: info@pape.de · Internet: www.pape.de
Vorstand: Christian Pape | Günter Reinhold | Michael Kuchenbuch · Amtsgericht München HRB 138 566



DIE POSITION

- Technische Beratung und Betreuung von Kunden im Bereich Kautschuk & Elastomer
- Unterstützung des Vertriebsprozesses im Pre- und Post-Sales (Einführung, Schulung, Troubleshooting)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Applikationslabor in Düsseldorf (Tests, Muster, Freigaben)
- Ausbau der Marktpräsenz in Zentral- und Osteuropa sowie punktuell DACH
- Analyse von Markt- und Wettbewerbssituationen sowie Identifikation von Cross-Selling-Potenzialen
- Aktive Mitgestaltung von Kundenprojekten bis zur Serienreife

DER IDEALE KANDIDAT

- Technischer Abschluss: Bachelor- oder Masterabschluss in Chemie, Materialwissenschaften oder Polymerwissenschaften. Zusätzliche Qualifikationen und/oder Erfahrung in der Gummitechnologie sind von Vorteil.
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Klebstoffe, Beschichtungen, Gummi und Anwendungstechniken in der allgemeinen Industrie und/oder Automobilbranche.
- Erfahrung im technischen Vertrieb bzw. in einer anwendungsnahen Rolle
- Reisebereitschaft in Zentral- und Osteuropa mit ca. 35% Reiseanteil
- Kenntnisse in Haftvermittler- oder vergleichbaren Systemen (z. B. Chemosil-ähnlich) von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich, weitere europäische Sprachen sind von Vorteil
- Erfahrung in Zentral- und Osteuropa ist ein Plus.

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

GET IN TOUCH

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie die Anforderungen erfüllen, dann nehmen Sie Kontakt auf und senden Sie Ihre Unterlagen an unseren zuständigen Berater Markus Leßmann. Für erste Fragen steht er Ihnen gerne zur Verfügung.

Berater : Markus Leßmann
Berater E-Mail : markus.lessmann@pape.de
Berater Telefon : +49 89 954 599 7-83



Markus Leßmann

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.



ÜBER UNS

Vielfach ausgezeichnet von der WIRTSCHAFTSWOCHE • FOCUS • DIE WELT • EXPEERTEER • HIPE AWARD und als HEADHUNTER OF THE YEAR ist PAPE als Personalberatung eine der führenden Unternehmen in Deutschland und verlässlicher Partner im Besetzen hochkarätiger Spezialisten und Führungskräfte in ausgewählten Branchen und Positionen.

Schwerpunkte der PAPE Consulting Group AG Personalberatung, die seit 30 Jahren erfolgreich am Markt agiert, ist der Ansatz als Lösungsanbieter. Das beinhaltet das Recruiting von Fach- und Führungskräften, den Executive Search auf Top Management, C-Level und Vorstandsebene, die Durchführung von Assessments, Coachings, Trainings, Diagnostik sowie das Outplacement/ Newplacement. Hinzu kommen neue innovative Methoden, wie Perspektivenberatung, Staffing-Pro, VideoCoaching und inverses Headhunting.

Zu den Klienten gehören mehr als 1.500 Unternehmen aus allen Branchen, von Start up's, kleinen und mittelständischen Firmen bis hin zu weltweit tätigen, internationalen Konzernen.

Durch den Ansatz als Lösungsanbieter unterscheidet sich PAPE ganz wesentlich von den Mittbewerbern sowie durch die branchenbezogene Qualifikation der Berater und den unbedingten Willen und das Versprechen, jedes Mandat erfolgreich umzusetzen.

Das höchste Ziel ist immer der „Perfect Match“ zwischen personalsuchendem Unternehmen und hochqualifizierten Kandidaten.

C r e a t e for recruiting!

PAPE Consulting Group AG Personalberatung
Herzog-Heinrich-Straße 18
80336 München
Tel.: 089 954 5997-0
<https://www.pape.de>

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.

PAPE Consulting Group AG® · Herzog-Heinrich-Straße 18 · 80336 München
Tel: 089/ 9545 997-0 · E-Mail: info@pape.de · Internet: www.pape.de
Vorstand: Christian Pape | Günter Reinhold | Michael Kuchenbuch · Amtsgericht München HRB 138 566



PAPE – THE AWARD WINNING COMPANY

Wir sind sehr stolz über die vielen Auszeichnungen, die wir als Personalberatung für unsere Arbeit erhalten und die mehr aussagen, als wenn man sich nur selbst bewundert.

Wir sind von **Handelsblatt & WirtschaftsWoche** in der Branche „Personalberatung“ als TOP Mittelstandsdienstleister ausgezeichnet worden. Das **FOCUS Magazin** wählt PAPE wiederholt zur "Top-Personalberatung", ebenso zeichnete uns **DIE WELT** drei Jahre in Folge zur TOP Beratung aus.

In den Jahren zuvor haben wir u.a. den **Branchen-Oscar „Headhunter of The Year“** von Experteer mit XING erhalten und mit dem HIPE-AWARD ausgezeichnet.

Es ist Ehre und Verpflichtung zugleich, auch in Zukunft Pionier und Branchenvorreiter zu sein.

Vielfach ausgezeichnet

Headhunter Of The Year	Wirtschaftswoche: Beste Mittelstandsdienst- leister 2024	DIE WELT: Deutschlands Beste Berater 2024	SÜDDEUTSCHE- Institut: Beste Personalberater 2024	Tagesspiegel: Charity Award 2024	CEO Award: Most influential Headhunter Christian PAPE
---------------------------	---	---	--	--	--

FAZ-Institut: Deutschlands begehrteste Arbeitgeber 2024, FOCUS: Top Berater 2023, Die Deutsche Wirtschaft: Exzellenzsiegel 2023 - Kununu Top Company und Top Arbeitgeber - Handelsblatt: Top-Personalberatung

***Der Mensch ist entscheidend für uns, nicht das Geschlecht!**

Wir setzen auf Vielfalt und Diversität, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Alter, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, oder sexuelle Identität. Daher kennzeichnen wir auch die Jobtitel nicht explizit mit w/m/d.